

HAMBURG

16.
MAI
2018

21. Praxis Workshop Iran - Russland - Seidenstraße



Zertifizierung - Zoll - Transportlogistik

Vertragsgestaltung - Exportkontrolle & Compliance

Marktbearbeitung und Projektumsetzung

Akkreditivabwicklung - Exportkreditgarantien - Zahlungsverkehr

Botschafter Talk, Erfahrungsberichte und Praxisbeispiele

Veranstaltungsort:

SGS Germany GmbH
Rödingsmarkt 16
20459 Hamburg

Frühbucher -Rabatt
bei Buchung bis zum
20. April 2018

In Kooperation mit:

 **BEITEN BURKHARDT**

 Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie

UNSER PARTNER

 EULER HERMES

SCHLÜTER GRAF
RECHTSANWÄLTE · NOTARE · LEGAL CONSULTANTS


 **SCHNEIDER
GROUP**

 **SGS**

Medienpartner:  **Bundesanzeiger
Verlag**

OWC
Außenwirtschaft

Organisiert durch:

 Exportwirtschaft ICS
INTERNATIONAL COMPLIANCE SUPPORT

Programm Seite 1 von 2

08:30 Uhr ANMELDUNG UND REGISTRIERUNG / EINTREFFEN BEI KAFFEE

09:00 Uhr ERÖFFNUNG DER VERANSTALTUNG

Gunnar Siebert, Strategic Business Unit Manager, Industrial / Manufacturing, SGS Germany GmbH, Hamburg

Sven-Boris Brunner, Geschäftsführer, Exportwirtschaft ICS GmbH, Frankfurt a.M.

09:10 Uhr DIE NEUE SEIDENSTRASSE - PERSPEKTIVEN UND CHANCEN FÜR DIE EXPORTWIRTSCHAFT

Ulf Schneider, Geschäftsführer, OWC-Verlag für Außenwirtschaft, Berlin

09:40 Uhr PERSPEKTIVEN IM DRITTEN JAHR NACH DEM ATOMABKOMMEN (JCPO)

Bernd Erbel, Botschafter a.D., ehemaliger Botschafter in Teheran, Bagdad und Ägypten

10:10 Uhr STOLPERSTEINE BEI DER VERTRAGSGESTALTUNG

Falk Tischendorf, Managing Partner des Moskauer Büros von BEITEN BURKHARDT

10:40 Uhr KAFFEPAUSE UND NETWORKING

11:00 Uhr GRUNDZÜGE DER EXPORTKREDITGARANTIEN

Felix Brücher, Regionalleiter Deutschland, Head of Unit Market, Euler Hermes Aktiengesellschaft Hamburg

PARALLELPORGRAMM

IRAN WORKSHOPS

11:30 Uhr AKKREDITIVABWICKLUNG - PRAXISBEISPIELE IRAN-GESCHÄFT

Besonderheiten in dem Akkreditivgeschäft im Iran
Frauke Zinke, Bank Melli Iran, Hamburg

12:15 Uhr Lunch und Networking

13:00 Uhr 1 x 1 DES IRAN EMBARGOS

Praktischer Umgang mit den Sanktionsregimen
Sven-Boris Brunner, Geschäftsführer, Exportwirtschaft ICS GmbH, Frankfurt am Main
Roger Korn, Versandleiter und Referent Zoll / Außenwirtschaft, Hamburg

RUSSLAND WORKSHOPS

AUFBAU VON VERTRIEBSSTRUKTUREN

Ulf Schneider, Managing Partner, SCHNEIDER GROUP, Moskau

RUSSLAND – ERFOLG IN SCHWIERIGEM UMFELD

Lokalisierung und Imports substituierung, Verhandeln mit russischen Partnern, Tipps zur Vertragsgestaltung
Falk Tischendorf, Managing Partner des Moskauer Büros von BEITEN BURKHARDT

Programm Seite 2 von 2

PARALLELPROGRAMM

IRAN WORKSHOPS

14:00 Uhr **KNOW YOUR CUSTOMER – PRAKTISCHER ANSATZ DER GESCHÄFTSPARTNERPRÜFUNG BEIM EXPORTGESCHÄFT**
Reinhard Dworschak,
 Referent Aussenwirtschaft und Compliance Experte

14:40 Uhr **Kaffeepause**

15:00 Uhr **KONFORMITÄTS- UND PRODUKTZERTIFIZIERUNG IRAN**
 Sicherer Umgang mit den Produkt- und Zertifizierungsstandards
Richard Klasen, Head of Governments and Institutions (GIS), SGS Germany GmbH, Hamburg
Gunnar Siebert, Strategic Business Unit Manager, Industrial / Manufacturing, SGS Germany GmbH, Hamburg

16:00 Uhr **VERTRAGLICHE BESONDERHEITEN BEI LIEFERVERTRÄGEN MIT IRAN. GESCHÄFTSPARTNERN**
Anja Christine Adam,
 Rechtsanwältin, Schlüter Graf Rechtsanwälte PartG mbB Hamburg

ab 17:00 Uhr **Ausklang der Veranstaltung**

RUSSLAND WORKSHOPS

IMPORTE NACH RUSSLAND UND IN DIE EURASISCHE WIRTSCHAFTSUNION
 Importbestimmungen und Besonderheiten bei der Verzollung
Sven-Boris Brunner,
 Geschäftsführer, Exportwirtschaft ICS GmbH, Frankfurt am Main

PRAKTISCHER UMGANG MIT DEM RUSSLAND EMBARGOS
Sven-Boris Brunner,
 Geschäftsführer, Exportwirtschaft ICS GmbH, Frankfurt am Main
Roger Korn, Versandleiter und Referent Zoll / Außenwirtschaft, Hamburg

TR EAC – ZERTIFIZIERUNG IN DER EURASISCHEN WIRTSCHAFTSUNION
 Serienprodukte - Neueinstieg, Wiedereinstieg oder Rezertifizierung
 Wann welche Zulassung erforderlich?
 Grundlagen der Zertifizierung (von GOST zu TR EAC)
Helena Knöll, Account Manager, SGS Germany GmbH, Hamburg

Einleitung / Programm

Die Gemeinschaftsveranstaltung vereint renommierte Experten und Referenten, die in Länderpanels, zum Iran und Russland, über die landesspezifischen Besonderheiten und gesetzlichen Vorgaben und Spielregeln des Aussenwirtschaftsverkehrs aufklären.

Ebenfalls ausgehend von den neuen US-Sanktionen werden wir im Workshop über die Rolle der USA berichten. Bis heute wurden bereits über 800 Teilnehmern bei den Gemeinschaftsveranstaltungen wichtige Fachkenntnisse zum Iran- und Russlandgeschäft erfolgreich vermittelt. Für jeden Teilnehmer bieten die Vorträge wertvolle, umsetzbare Impulse, Information und Motivation.

PARTNERLAND IRAN „KRISENHERD“ ODER „INVESTITIONSCHANCE“ FÜR DEUTSCHE UNTERNEHMEN.

Die Nachfrage nach Waren und Dienstleistungen aus Deutschland wächst, aber die außenwirtschaftlichen Risiken und Hürden bleiben teilweise bestehen und nehmen aufgrund der politischen Spannungen in der Region weiter zu.

Der Workshop mit ausgewiesenen Iran-Spezialisten und Marktkennern vermittelt Ihnen einen kompakten Überblick über die aktuelle wirtschaftliche Entwicklung, die rechtlichen Rahmenbedingungen, operative Besonderheiten beim Zahlungsverkehr, der Exportkontrolle, US (Re-) Export und Compliance Prüfung.

UNTER DEM MOTTO „AUSBLICK RUSSLAND – LICHT AM ENDE DES TUNNELS“

geben die Beiträge zu den rechtlichen Rahmenbedingungen, Compliance, Zoll und Zertifizierung wichtige Tipps für das das Russlandgeschäft. Wie der aktuelle Fall Siemens zeigt, lauern dort erhebliche Embargo-Risiken.

Russland erwartet für 2018 wieder ein moderates Wachstum, auch wenn eine Aufhebung der Sanktionen in naher Zukunft nicht zu erwarten ist. Gleichzeitig verändern die Bestrebungen zur Lokalisierung des Marktumfelds bei unserem östlichen Nachbarn.

KONZEPT

In den Vorträgen der Workshops wird individuell auf die speziellen Themengebiete eingegangen. Es werden die Erwartungen und Vorkenntnisse der Teilnehmer berücksichtigt. Deshalb können alle Teilnehmer vorab ihre Fragen formulieren und ihre Erwartungen definieren, diese werden von den Experten aufgenommen und angesprochen. Die Referenten werden ihre Vorträge und das Arbeitsmaterial entsprechend vorbereiten. Wir werden Ihnen zu diesem Zweck nach Anmeldung spezielle Fragebögen zukommen lassen.

VORTEILE

- Vermittlung von Grundlagen
- Vorträge entsprechend den Interessen sowie Kenntnisse der Teilnehmer
- Individuelle Beratung durch Experten
- Praxisbeispiele und Erfahrungsberichte

TEILNEHMER UND FACHGEBIETE

Der Workshop richtet sich sowohl an Mitarbeiter, die neu in die Thematik einsteigen wollen, als auch an Fortgeschrittene, die ihr Wissen vertiefen möchten. Es werden alle Branchen berücksichtigt vom Anlagen- und Maschinenbau über den Nahrungsmittelsektor bis zur Medizintechnik. Aber auch Finanzdienstleister und Verkehrs- und Logistikdienstleister sind eingeladen.

ANMELDUNG

Praxis Workshop Iran - Russland

Datum: 16. Mai 2018 **Uhrzeit:** 09:00 bis 17:00 Uhr

Ort: SGS Germany GmbH
Rödingsmarkt 16
20459 Hamburg

Kosten: pro Teilnehmer 350,- Euro zzgl. 19% gesetzlicher MwSt.

******* 60 Euro Frühbucherrabatt bei Buchung bis zum 20. April 2018 *******

Im Preis enthalten sind die Tagungsunterlagen sowie Speisen und Getränke.

Die Teilnehmer erhalten die Unterlagen in gedruckter Form.

Alle o.a. Preise verstehen sich zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich verbindlich zur Veranstaltung an:

Name: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Telefon: _____ Fax: _____

Email: _____

Rechnungs- Adresse: (nur wenn abweichend)

Ich erkläre mich damit einverstanden, dass Exportwirtschaft ICS GmbH meine E-Mail-Adresse nutzen kann, um in Zukunft gezielt auf weitere interessante Veranstaltungen und aktuelle Themen hinzuweisen.

Ja Nein (Dieses Einverständnis kann jederzeit widerrufen werden)

Ort, Datum

Unterschrift

Firmenstempel

Bitte senden Sie uns den beigefügten Anmeldebogen vollständig ausgefüllt an folgende Adresse:
service@exportwirtschaft.net

Für Fragen stehen wir Ihnen telefonisch gerne zur Verfügung: Tel: +49 (0)69 509 575 516